

# Diogo ANTUNES

Motivé et polyvalent

59 Bis route du Val de Gorbio  
06500 Menton  
Né le 21 septembre 1991  
☎ 06 12 25 67 39  
✉ antudiogo1@gmail.com



## Profil

Dynamique et à l'écoute avec un apprentissage rapide. Spécialisé dans le secteur du BTP, je dispose d'une expérience de 5 ans dans la gestion des ressources de l'entreprise, tel que les achats, suivi des consommations, suivi des plannings, répartitions du personnel, objectifs et résultats.

## Cursus scolaire

- Novembre 2018 **Formation technique sur les produits et design Siematic**, Löhne, Allemagne  
2013 **Formation « Vente et Avantage Commercial »**, Dale Carnegie Training.  
2011-2013 **BTS Assistant de Gestion PME PMI**, Institut Saint-Joseph, Nice.  
2010 **Baccalauréat Science et Technologie de la Gestion, option Comptabilité et Finances des Entreprises**, Lycée Pierre et Marie-Curie, Menton.

## Expérience professionnelle

- Janvier 2024 **Veiga Marques, Monaco**  
À ce jour - Responsable QHSE : suivi et amélioration de la sécurité sur les chantiers.  
- Responsable des Achats : En collaboration avec le bureau d'études analyses tarifaires négociation fournisseurs, commandes.
- Septembre 2020 **GP construction, Monaco.**  
Juillet 2023 - Responsable des achats  
- Gestion des stocks : suivi et amélioration du dépôt, des stocks et d'approvisionnement  
- Organisation des plannings et gestion des chauffeurs  
- Gestion de la flotte de véhicules et du parc machines
- Mars 2018 à **Mission d'intérim diverses, Monaco.**
- Septembre 2020 **MIG rénovation, Monaco.**  
Nov. 2017 à Prospection, création d'un porte-feuille clients, suivi relationnel, élaboration de devis.  
Mars 2018 **Ubaldi, Menton.**  
Février à - Partie gestion : gestion des rendez-vous, gestion des litiges et SAV, inventaire.
- Novembre 2017 - Partie commerciale : Vente blanc/brun, conseil, encaissement, facturation, financement.
- 2013 à 2017 **Equidif, Pierre-Marbre-Granit, Monaco.**  
- Partie gestion : gestion du porte-feuille clientèle, préparation du planning de production, des bons de commandes, de livraisons, suivi des ouvriers, inventaire, etc.  
- Partie commerciale : Préparation de devis, prospections téléphoniques et terrain, relances commerciales, suivi relationnel secteur Cannes Menton.
- 2010-2011 **EMC Arnulf, Entreprise de Construction, Monaco.**  
Gros œuvre, finitions, carrelage, faux plafonds, dalles, déblaiements, démolitions, chauffeur-livreur.

## Compétences professionnelles

- Esprit d'équipe -Négociation -Résolution de conflits -Polyvalence
- Apprentissage rapide -Sens de l'initiative -Sens du relationnel.

## Langues

**Portugais** Bilingue

**Anglais** Intermédiaire

**Espagnol** Intermédiaire

**Italien** Intermédiaire