



STEFANI LLORET

COMMERCIAL, ACHATS & MARKETING

PROFIL

- **Dynamique et Optimiste**
- **Polyvalente**
- **Autonome et Déterminée**
- **Sens du relationnel**
- **Entreprenante**
- **Capacité d'adaptation**

COMPÉTENCES

- **Leadership**
- **Force de persuasion**
- **Techniques de prospection et de fidélisation de la clientèle**
- **Technique et stratégie de vente**
- **Management, gestion RH**
- **Expertise**

CONTACT

Portable : 07 60 21 73 73

Courriel: s.kpotic@gmail.com

Adresse : 176 bv du Mont-Boron, 06300 Nice

CENTRES D'INTÉRÊT

Voyages, Lecture
Équitation, Footing, Boxe

FORMATIONS

FORMATION E-COMMERCE | 2022

FORMATION VERTUS (7 jours) | 2013

- Entraînement et amélioration de la Force Commerciale
- Gérer les litiges et relation client

ECOLE PRIVEE CHARLES PEGUY PARIS XI

- *BTS COMMERCE INTERNATIONAL | 2009*
- *DIPLÔMÉE DES CONSEILLES DU CONSEIL EXTERIEUR | 2009 - Mention Honorable`*

LYCEE J-B COROT

Baccalauréat ES option SES | 2007

LANGUES

Anglais, Espagnol, Serbo-Croate, Italien (notion)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

IMMOBILIER COMMERCIAL PREMIUM COTE D'AZUR

Depuis 01/2022

RÉSPONSABLE DES ENSEIGNES - INDEPENDANT

AGENCE LIBERTE COMMERCES - NICE

- Création d'un fichier client (ENSEIGNES)
- Prospection nouveaux locaux commerciaux à vendre ou louer
- Visites des locaux
- Vente de murs commerciaux
- Location de murs commerciaux
- Présentation des dossiers
- Négociation des offres et contre-offres
- Sécurisation et le suivi de la transaction jusqu'à la signature de l'acte
- Réalisation des avis de valeurs locatives
- Signature des mandats de commercialisation

FREELANCE , APORTEUR D' AFFAIRES - 2020/2021

SECONDE MAIN DE LUXE

- Vente d'articles de Luxe de Seconde Main (neuf à bon état)
- Développement commercial
- Développement marketing
- Sourcing
- Prospection et fidélisation de la clientèle
- CRM et suivi client
- Service personnalisé
- Mis en avant des produits
- Réponses et suivi des demandes spécialisées
- Achats d'articles de luxe
- Community Management

MEDECINE DE LA BEAUTE PARIS VIII - 2018/2020

CONSULTANTE COMMERCIAL ET MARKETING

- Développement commercial
- Développement marketing
- Fidélisation des patients
- Relations Presse
- Organisation événementiel
- Partenariats avec les influenceurs
- Gestion du compte Instagram
- Diffusion de la notoriété

REMINSCEANCE PARIS - PARIS XI - 2015/2017

RÉSPONSABLE ACHAT NEGOCE/ACCESSOIRES

RÉSPONSABLE SHOWROOM

RÉSPONSABLE PRESSE FRANCE ET ETRANGER

- Négociation des conditions commerciales
- Création des nouvelles fiches produits
- Sourcing et sélection des fournisseurs
- Construction de collections
- Partenariats, cobrandings et exclusivités
- Présentation aux équipes de ventes
- Gestion des volumes des achats et réassort par boutique
- Diffusion de la notoriété
- Collaboration entre les différents services

REMINSCEANCE PARIS - MONACO - 2013/2015

DIRECTRICE DE BOUTIQUE

THE KOOPLES - CANNES | 2013

DIRECTRICE DE BOUTIQUE

MC PLANET - BRUXELLES - 2010/2012

RÉSPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING