



KEVIN AULNER

COMMERCIAL

CONTACT

📞 | 07 50 09 99 52

✉ | kevin.aulner@hotmail.fr

📍 | 405, chemin des près,
06600 Antibes

COMPÉTENCES

- Développement et fidélisation de portefeuille clients
- Gestion et augmentation du chiffre d'affaires
- Expertise dans les secteurs CHR, boulangerie, matériel et agroalimentaire
- Prospection et prescription (architectes, décorateurs)
- Leadership : formation et encadrement d'équipes commerciale

LANGUES

- Anglais et allemand : niveau scolaire

CENTRES D'INTERETS

- Informatique, cinéma, multimédia, danse, voyage, football, fitness

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

- Depuis **Septembre 2023**

Technico-commercial – TOUTTECHNIQUE

- Gestion de portefeuilles clients dans les secteurs du CHR.
- Prospection dans les Alpes-Maritimes et le Var.

- **Novembre 2021– Octobre 2023**

Responsable commercial– Silent Gliss SARL

- Vente de produits haut de gamme (tringles, stores, rideaux) auprès d'architectes et de revendeurs.- Augmentation du CA: 470k€à1,5M€.

- **Novembre 2018– Octobre 2021**

Attaché commercial– Gineys

- Secteur CHR, boulangerie et GMS (produits frais et surgelés).- Augmentation du CA de 600k€ à 2,25M€ et passage de 35 à 128 clients.

- **Septembre 2016– Octobre 2018**

Animateur de réseau

- Columbus Café- Gestion complète de 10 magasins (CA : 8 M€).

- **Février 2013 – Août 2016**

Directeur – Steak n Shake (Cannes)

- Mise en place et ouverture du 1er restaurant en France après une formation intensive aux États-Unis.
- Recrutement, formation et pilotage d'une équipe de 20 personnes (CA : 4 M€).

- **2006 – 2012**

Propriétaire et gérant – La Lorraine & Chez ISA

- Gestion complète de deux établissements avec un CA global de 1,25 M€.
- Optimisation des opérations et fidélisation de la clientèle.

FORMATIONS

- **2012 : Formation en management et normes HACCP, CCI 54**
- **1999 – 2001 : BTS Comptabilité et Gestion (mention bien)**
- **1998 : Bac STT Comptabilité (mention très bien)**