



JULIE MAURY

DÉVELOPPEMENT & STRATÉGIE COMMERCIALE

PROFIL PERSONNEL

Professionnelle expérimentée dans le secteur du commerce avec 15 ans d'expérience, notamment en gestion de points de vente, management d'équipes et développement de stratégies commerciales. Passionnée par l'amélioration continue des performances commerciales via des leviers comme l'analyse des KPI, la présence digitale, et la formation des collaborateurs. En quête de nouveaux défis pour mettre à profit mes compétences et apprendre dans un environnement stimulant et bienveillant.

QUALITÉS PRINCIPALES

- Gestion commerciale d'un point de vente
- Stratégie Web
- Management d'équipes
- Analyse des KPI et indicateurs de performance
- Merchandising et agencement des points de vente
- Gestion logistique et financière

INFORMATIONS DE CONTACT

Date de naissance : 14/02/1991
Portable : 06 27 21 48 45
Email : julie.maury13340@gmail.com
Adresse : ROGNAC (13)
Mobilité : PACA & OCCITANIE

DIPLÔMES ET FORMATIONS

Academy Numérique, Aix-en-Pce | 2018

TITRE RNCP NIV. 2 - ANIMATRICE E-COMMERCE

- Référencement naturel et SEA
- Gestion des réseaux sociaux
- Certification Google : Analytics, adwords

Greta, Miramas | 2018

CERTIFICATION EUROPÉENNE ANGLAIS COMMERCE ET VENTE - NIVEAU B2+

IFTE SUD, Aix-en-Provence | 2009 - 2011

BTS MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES

Lycée Mendès France, Vitrolles | 2007 - 2009

BACCALAURÉAT ÉCONOMIQUE ET SOCIAL - OPTION SCIENCES ÉCONOMIQUES ET SOCIALES

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable de boutique - Château Calissanne

Langon-Provence (13) - **Septembre 2022 à Juillet 2024**

- Gestion complète de la boutique (administration, logistique, merchandising, management).
- Développement d'un portefeuille client B to B (offres de fin d'année, partenariats).
- Organisation d'événements tels que soirées guinguette et dégustations de vins et d'huiles d'olive.

Responsable d'Épicerie Fine - Baron de Roquette

La Fare-les-Oliviers (13) - **Novembre 2020 à Septembre 2022**

- Ouverture et développement d'une épicerie fine spécialisée dans l'artisanat français.
- Élaboration de la stratégie marketing et commerciale, organisation d'animations et événements.

Assistante Polyvalente - Julie Traiteur

Aix-les-Milles (13) - **Juin 2020 à Septembre 2020**

- Gestion administrative et commerciale
- Suivi des commandes et coordination des équipes

Responsable de Stand de Noël - Petit Boucan

Vitrolles (13) - **Novembre 2019 à Janvier 2020**

- Gestion intégrale du stand de Noël : réassort, merchandising, vente et conseils.

Adjointe Responsable d'Épicerie Fine - Signorini Tartuffi

Aix-en-Provence (13) - **Juin 2019 à Novembre 2019**

- Vente, conseils clients et dégustation de produits à base de truffes.
- Gestion des commandes et du merchandising.

Assistante Manager - Celio

Vitrolles (13) - **Janvier 2012 à Juillet 2017**

- Accueil, vente et conseils clients
- Référente e-commerce
- Management 3 personnes
- Merchandising / Etalage

Vendeuse en alternance BTS MUC - SARL FAN (PAP féminin)

Vitrolles (13) - **Juin 2009 à Juillet 2011**

- Vente et conseils clients
- Missions en management et marketing
- Projet de développement de l'entreprise : Création d'un programme de fidélité