



Damien COLLON

Responsable commercial

Contact

✉ Damien.collon@hotmail.fr

☎ +336.51.71.67.67

📍 Roquebrune-Cap-Martin

Formations

- SKEMA European School of Business
Ecole Supérieure de Commerce (Bac +5)
Master 2 Entrepreneuriat & Innovation
Option Gestion de Patrimoine
Diplômé en 2008
- NEOMA Business School
Ecole Supérieure de Commerce (Bac +3)
Licence en gestion commerciale
Diplômé en 2006
- Lycée Michel-Anguier
Obtention du baccalauréat Scientifique
Diplômé en 2003

Savoir faire

- Force de proposition
- Gestion de projets
- Relation clients

Savoir être

- Capacité d'analyse
- Autonomie
- Prise de décisions

Langues

- Anglais
- Espagnol

Centres d'intérêt

- Nautisme : Ambassadeur WIZIBOAT Menton
- Immobilier

A propos de moi

Doté d'une excellente aisance relationnelle, de qualités d'écoute et de discrétion, j'e souhaite mettre à contributions mes acquis professionnels obtenus dans mes différentes expériences auprès d'une société évoluant dans le milieu du bâtiment ou de l'immobilier à Monaco.

Manager dans l'âme, spécialiste de l'immobilier et de la VEFA moyen et haut de gamme, j'ai depuis la fin de mes études évolué dans le milieu de la construction.

Je saurai m'intégrer dans de nouveaux contextes de travail grâce à un véritable esprit d'équipe, une grande disponibilité et une excellente autonomie.

Expériences Professionnelles

Gestionnaire de projets immobiliers 2021 à 2023

- Construction et aménagement de projet de villas individuelles
- Montage technique et financier
- Gestion et suivi des entreprises et des travaux pendant les chantiers
- Montée en gamme 5 étoiles en partenariat avec l'office du tourisme
- Gestion et coordination des sous traitants

Ingénieur d'affaires Immobilier ALLIANZ France 2021

- Sélection et pilotage des projets à commercialiser (Réhabilitation, VEFA)
- Management et formation des 78 chargés de clientèle (06, 83, 04 et 98)
- Conclusion et validation des contrats TNS, commerçants, chefs d'entreprise
- Suivi des opérations de financements bancaires (TRACFIN, PPE, LCB-FT)

Conseiller Patrimonial Immobilier Altarea Cogedim 2019 – 2021

- Proposition d'un cadre juridique et fiscal (Malraux, nue-propriété, Pinel, LMNP ...)
- Suivi des financements bancaires (Certification IOBSP)
- Gestion des KYC
- Mise en place de stratégies commerciales, digitales et marketing ciblées

Développement Commercial Riviera Patrimoine & IRM PBI Marseille 2009 – 2019

- Mise en place des partenariats promoteurs (Bouygues, Vinci, Altarea)
- Analyse du patrimoine privé TNS, commerçants, chefs d'entreprise
- Conseil en stratégie patrimoniale et fiscale
- Recrutement et Management d'équipe
- Gestion locative
- Financement bancaire et renégociation de prêt
- COBSP enregistré à l'ORIAS